

Annette Yashpon

Effektives Kommunikations-Coaching

Kommunikations-, Moderations- & Sprecher-COACHING

Ihr ganzes Leben schon, setzt Annette Yashpon professionell die Theorie der Effektiven Kommunikation in die Praxis um: Bei musikalischen oder schauspielerischen Auftritten auf Bühnen, oder vor Film- und TV-Kameras; als Vortragsrednerin; oder bei Moderationen von Diskussionsgruppen. Shakespeare sage: „Die Welt ist eine Bühne“, und in der Tat gelten die Techniken der großen Showbühne auch für die Bühne des Lebens: ob als Redner vor großem Publikum, als Vorsitzender einer Vorstandssitzung, Teamleiter bei einer Personalversammlung, Unternehmenssprecher vor der Presse oder Präsentator einer Kundenpräsentation.

Seit vielen Jahren wird Annette Yashpon von Unternehmen und Persönlichkeiten in diversen Branchen gebucht.

Zu Ihren Kunden gehören: Deutsche Bank Q110, Mercedes Benz, TOTAL, Siemens, Helios Media, HIMA Safety Management, Volkswagen, Heineken, Otto Bock Health Care, Berlin Tourismus Marketing...

Die Engländerin, Annette Yashpon, hat neben ihrer Bühnentätigkeit in England, Frankreich und Deutschland Sprachen studiert, und mit einem „BA Combined Honours“ in Französisch und Deutsch abgeschlossen.

Tatsächlich... nach vielen Jahren im “Rampenlicht” bin ich glücklich darüber, meine Kenntnis, mein Know-How und meine Erfahrungen mit Anderen teilen zu können, um ihre Fähigkeiten mit individuellen Personen, Gruppen, vor großem Publikum und vor der Kamera zu verbessern.

Komponenten, die meine Coaching-Beratung beinhaltet:

- Wie Sie den Schlüssel zu Ihrem eigenen individuellen Erfolg finden... Wer sind Sie?... Was wollen Sie?... Was wünschen Sie darzustellen?... Wie ist es alles relevant?
- Mit wem reden Sie? Sollte das Gespräch etwas lässig sein, obwohl es geschäftlich ist? Was wollen Sie erzielen?
- Authentizität und seine Wirkung. Nicht über das Ziel hinausschießen. Weniger ist öfters mehr.
- Seien Sie sich der Stärke Ihrer eigenen Körpersprache bewusst.
- Wie Sie Ihre Kontaktperson, den Zuschauer und/oder die Kamera zu Ihrem Freund machen.
- Was Sie tun können, wenn Sie Ihren Ansprechpartner nicht mögen! Wie Sie dies zu Ihrem Vorteil machen können!
- Analysieren Sie Ihre Stärken und Ihre Schwächen, und benutzen Beiden zu Ihrem Vorteil.
- Techniken während der Arbeit beinhalten:
 - Stimm-Projektion
 - Körperhaltung
 - Mimik & Augenkontakt
 - Gestik; Was Sie mit Ihren Händen machen!
 - Gedächtnisarbeit.
- Stellen Sie die richtigen Fragen.
- Geben Sie dem Ansprechpartner/Kunden, was er will – und 100% mehr.
- Der Einsatz von Gedanken und Meditations-Verfahren.
- Sagen Sie *adieu* zum Lampenfieber, oder den zumindest zu Ihrem Vorteil lenken.
- Wirkungsvolle Methoden des persönlichen Marketings.
Verkaufen Sie sich besser, aber schicken Sie Ihr Ego auf Urlaub!
- Die Benutzung, nach Bedarf, von verschiedenen Fremdsprachen während, zum Beispiel, Präsentationen.
- Der Gebrauch von Kameraaufnahmen, um Ihren Fortschritt analysieren und kontrollieren zu können.

Ich kann für Sie eine Einzelsitzung oder ein komplett ausgebautes und individuelles Programm zusammenstellen, genau wie Sie es wünschen. Das Coaching kann sowohl für Sie allein organisiert werden, als auch für Gruppen.

Bitte wenden Sie sich an mich, um Weiteres zu erfahren.

Kontakt: annette@yashpon.com

Ich werde IHNEN helfen, den Unterschied zu machen.